



티엔에이치 (주)

대표이사	이판호
사업분야	병의원 EMR/CRM 소프트웨어 개발 및 서비스 한의원 EMR/CRM 소프트웨어 개발 및 서비스 양한방 통합 EMR/CRM 소프트웨어 개발 및 서비스
법인설립일	2008년 12월 24일
위치	본사 경기도 성남시 분당구 성남대로 779번길 18, 5층 지사 부산광역시 해운대구 센텀중앙로 90 큐비e센텀
대표번호	1588-9570
자본금	50,000,000
임직원수	50
홈페이지	www.trustnhope.com



TNH는 도전을 두려워 하지 않았고, 항상 발전해왔습니다.

2023	제29회부터 10회 연속 KIMES 출품 네이버 전자서명 출시 셀프체크 개발 및 출시	2016	안드로이드 태블릿용 Vegas 앱 Lite 개발 및 출시 의원 입원용 청구 S/W Vegas CRM 심평원 인증 KT 기프티쇼 연동
2022	제 29회부터 제 37회까지 9회 연속 KIMES 출품 3회 연속 KIMES BUSAN 출품 Medi-C 앱/HIOSK 개발 및 출시	2015	Vegas CRM 전자서명 모듈 개발 및 출시
2021	양한방 협진 전자차트 Medi-C 출시	2014	콜센터용 솔루션 HQ Solution 개발 및 출시 아이패드용 Vegas 앱 개발 의원용 청구 S/W Vegas CRM 심평원 인증
2020	핵심산업 클라우드 플래그십 프로젝트 클라우드 서비스 기업 선정 Hanchart Cloud 클라우드 서비스 확인서 취득 안드로이드 기반 HIOSK 개발 및 출시	2013	전자차트 복미 버전 개발 병의원 CRM 솔루션 Vegas CRM 출시 인바디/전자차트 연동 아이패드 앱 개발 및 출시
2019	핵심산업 클라우드 플래그십 프로젝트 클라우드 서비스 기업 선정 Hanchart Cloud 클라우드 서비스 확인서 취득 안드로이드 기반 HIOSK 개발 및 출시	2012	탕전 전송 시스템 개발 및 전자차트 연동 스마트폰용 전자차트 뷰어 개발
2018	카카오 비즈 메시지 연동 안드로이드 태블릿용 Hanchart Cloud 개발 및 출시 Vegas POS 개발	2011	최초의 공인 전자서명 Hanchart 전자서명 출시 Hanchart 2.0 및 매니저 솔루션 2.0 출시 윈도우 기반 필기용 태블릿 전자차트 개발 제약사 다자간 처방 전송 시스템 특허등록
2017	Vegas CRM 대시보드 개발 및 출시 안드로이드 태블릿용 Vegas 앱 Pro 개발 및 출시	2008-2010	연구 개발부서 인증(CRM연구소) Hanchart 1.0과 웹 매니저솔루션 연동 한의원용 전자차트 및 보험청구 프로그램 한차트 출시 한방/병의원 CRM 웹 매니저솔루션 1.0 출시

TNH와 함께 차별화된 고객서비스를 준비하십시오.

고객의 아픈 곳을 치료해 주는 것이 병원의 첫 번째 존재 이유입니다.

하지만, 우리 병원이 고객의 병을 한 번 치료해 준다고 해서 그 고객이 다시 우리 병원을 찾게 될까요?

가까운 곳에 대형병원이 즐비하고 온라인 오프라인 광고는 현란한 카피로 고객의 마음을 유혹하고 있습니다.

이제는 진료만 잘하면 고객이 다시 찾아오던 시대는 끝났습니다. 치료는 기본이고 차별화된 서비스를 제공할 수 있어야

요즘과 같은 시대에서 비교우위의 경쟁력을 갖출 수 있습니다.

그렇다면 차별화된 서비스를 위해서 어떤 일이 우선되어야 할까요?

먼저, 병원의 전반적인 업무 프로세스를 하나의 체계로 통합/구축하여 정보를 공유하고

신속한 업무처리를 도와주는 시스템의 도입이 필요합니다.

TNH는 그동안 많은 병원에서 분리 운영됐던 예약, 접수, 진료, 수납, 사후(고객)관리, 보험청구 등의 기능을 하나로 통합한 시스템입니다.

TNH를 이용하시면 환자의 진료 기록을 남기기 위한 전자차트 따로, 예약 시스템 따로, 고객관리 시스템을 따로 갖출 필요가 없습니다.

하나의 통합된 시스템을 사용할 때 효율적인 업무 수행은 물론, 직원들 사이의 원활한 의사소통이 가능합니다.

그 뿐만 아니라 여러 개의 시스템을 사용할 때보다 비용을 절약할 수 있습니다.

무엇보다도 TNH를 통해 얻을 수 있는 가장 중요한 효과는 다양한 업무 영역에서 생산되는 데이터를 통합 관리하여

우리 병원에 맞는 고객 서비스 전략을 세울 수 있다는 것입니다. 의료시장의 경쟁이 심화함 따라 고객에게 신뢰를 얻고

고객과 개별적인 관계를 형성하고 소통할 수 있는 병원이 생존할 수 있습니다.

고객과의 소통은 고객에 대한 이해를 바탕으로 이루어집니다. 고객을 이해하기 위해서 TNH는

고객의 방문기록, 잠재고객데이터, 각종 진료데이터, 예약내역 등 다양한 소스에서 나오는 데이터를 분석합니다.

데이터 분석은 새로운 서비스에 대한 통찰을 주고, 통찰은 고객이 우리 병원을 다시 찾게 하는 차별화된 서비스로 이어집니다.

Vision

고객에게 더 나은 가치를 제공하는 의료 소프트웨어 전문기업으로 사명을 다하겠습니다.

TNH는 소프트웨어로 병원과 환자 사이의
원활한 소통을 돕고자 하는 꿈을 갖고 설립한 회사입니다.
2008년, 재미와 열정으로 시작한 청년 기업 TNH는
병·의원용 CRM 솔루션을 시작으로
2010년 업계 최초로 온/오프라인 연동형 EMR을 탄생시켜
국내 EMR 시장에 새로운 패러다임을 선보였고
의료마케팅과 전자의무기록 시스템의 혁신을 위해 끊임없이 성장해왔습니다.

특히, 고객의 신뢰를 바탕으로 최상의 서비스 제공해 드리기 위해
"고객 만족"과 "기술적 진보"라는 경영방침을 추구하며
이를 실현하기 위해 투자를 아끼지 않고 있습니다.



Achievements

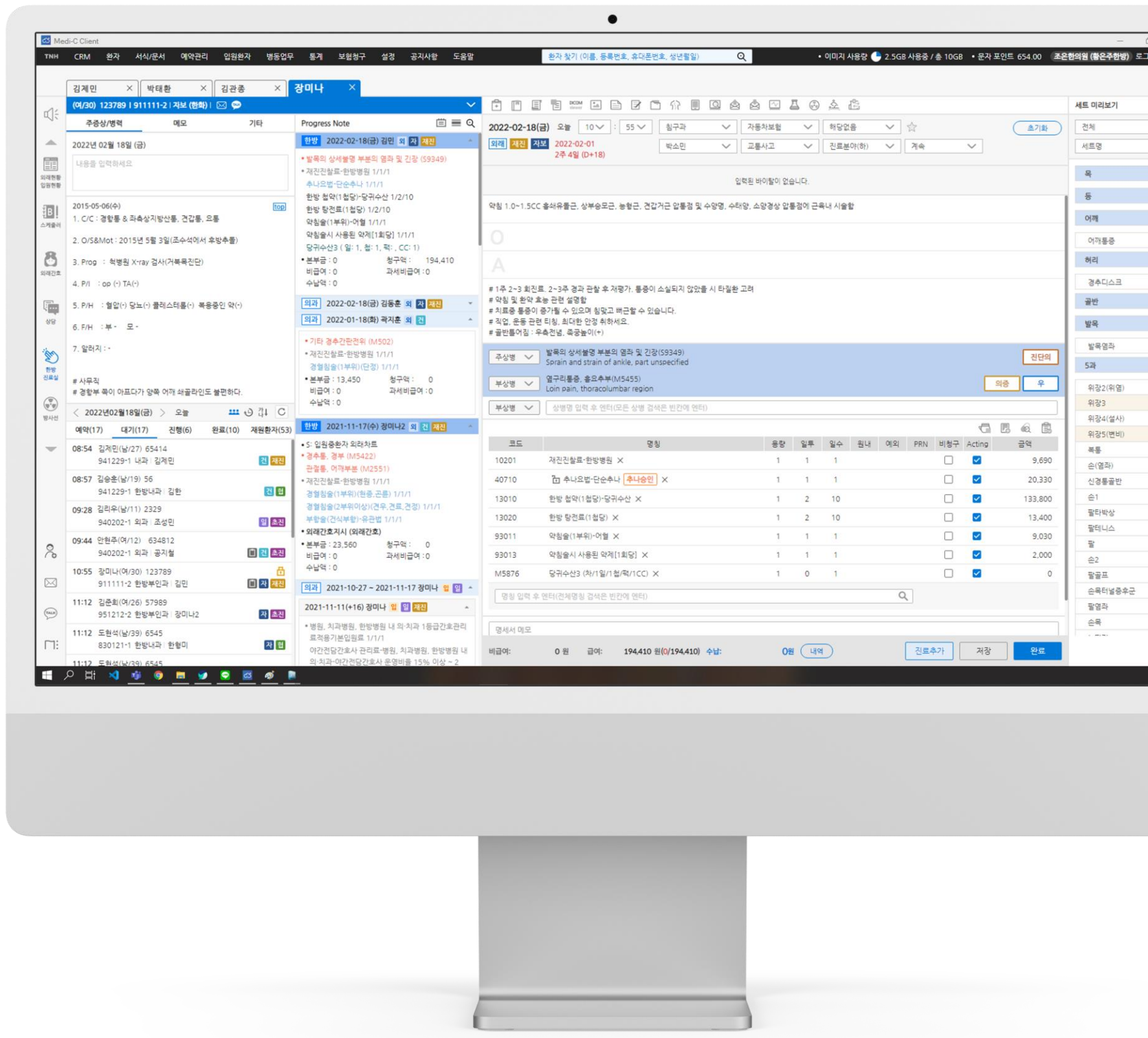
Main Products

약 2,500개의 병의원에 클라우드 기반의 안정적인 서비스를 제공하고 있습니다.
(2024. 현재)

- 한차트클라우드: 한의원 약 1,200 여곳
- VegasCRM: 피부/미용/성형 클리닉 1,400여곳 서비스 중
- Medi-C: 한방병원 10여곳
- Mobile application
 - HanchartCloud, VegasCRMlite, VegasCRM Pro, Medi-C App, Bodymanager
 - VegasCRM Pro한국에서 Google Play 의료 카테고리에서 최고 판매 기록 달성

Innovation and technical capabilities

26,000명 이상의 동시 사용자를 지원하며,
변함없는 안정성을 제공하는 클라우드 기반의 서비스를 제공하고 있습니다.



Product Service

의원, 한의원, 양한방병원 사용 서비스

TNH는 의원, 한의원, 양한방병원에 필요한 기능들을 모두 담았습니다.



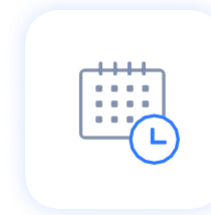
진료실



병동



현황판



스케줄러



고객관리(CRM)



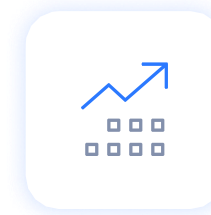
상담실



외래간호



탕전실



통계



보험청구



침구실



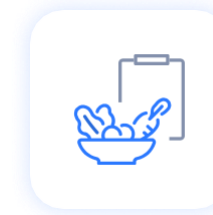
방사선



임상병리



물리치료



영양실

Cloud Service

안전하고 편리한 클라우드 환경을 제공합니다.

클라우드 환경에서는 병원이 성장하고
그에 따라 IT 서비스에 관한 요구 사항이 변화하더라도
유연하게 대응할 수 있습니다.
우리는 빠르게 변화하는 세상에 발 맞추어 혁신의 속도를 높이면서
동시에 안정적인 서비스를 제공하기 위해
클라우드 기반의 EMR/CRM을 제공합니다.



확장성

- 고객 수요에 따라 신속한 인프라 확장
- 신기능 추가, 신기술 적용 용이

정보 보안성

- 세계적으로 인정받은 보안 기술 적용
- 해킹 등 외부공격으로부터 안전하게 데이터베이스 보호

서비스 안정성

- 물리적 장애에 신속한 대응
- 데이터베이스 관리, 백업까지 지원하는 안심 서비스

접근성

- 인터넷 연결 시 시간, 장소 제약 없이 서비스 접속
- 정기적 업데이트로 최신기술 제공